

Asesoría en Comercio Exterior

Ofrecer soporte técnico y operacional para la viabilización y comercialización del producto en el exterior.

Evaluar los productos y/o servicios con los cuales la empresa tiene mayores condiciones de competir (precio competitivo, velocidad internacional y calidad internacional).

Estudiar las restricciones al producto, especificaciones técnicas, necesidad de adecuación del producto a los padrones utilizados en los mercados de interés de la empresa.

Representación Comercial

Intermediar las operaciones de Comercio Exterior

Mantener contactos con empresarios extranjeros

Entender las exigencias para comercialización, tales como: canales de distribución, distribuidores, comerciantes, exclusividad, apoyo promocional

Trading Company

Ofrecer servicios operacionales, documental e de logística para la Exportación e Importación

Evaluar las modalidades de exportación más adecuadas al cliente, de forma directa o por intermedio de la Global Enterprises.

Elaboración de todos los documentos de exportación

